

SOY 502

Economía
>HOY

Guatemala
07 de mayo 2025
No. 0006

Energía solar gana terreno en Guatemala

▶ 6-7



Los retos
para generar
y transportar
energía hasta
el 2030

▶ Dos grandes licitaciones están en camino, una de estas es la PEG-5-2025, considerada la más grande de la historia. ▶ 6-7



Donald Trump
y su "batalla"
de aranceles
contra películas
extranjeras

▶ El presidente Donald Trump quiere meter en cintura a Hollywood e imponer aranceles del 100% a las películas extranjeras, una política en directa oposición a los valores del Festival de Cannes. ▶ 10



Petróleo



Ayer: US\$59.09
Hoy: **us\$59.49**

Dólar
Q POR US\$ 1 DOLAR



Ayer: Q 7.68459
Hoy: **Q 7.68509**

Bitcoin



Ayer: US\$ 94,745.2
Hoy: **us\$96,362.7**

Café KCU2



Ayer: US\$388.60
Hoy: **us\$389.75**

Azúcar SBN2



Ayer: US\$17.45
Hoy: **us\$17.41**

Remesas



EN MILLONES DE \$
MAR: 2,003.7
ABR: **1,984.6**

La energía solar es una oportunidad estratégica

Guatemala posee una ventaja natural que aún no ha sido plenamente capitalizada: su alta radiación solar, estimada entre 5 y 6 kWh por metro cuadrado. Esta condición posiciona al país como un territorio favorable para el desarrollo de proyectos de energía solar fotovoltaica. No se trata de una tecnología del futuro, sino de una herramienta capaz de contribuir con diversificar la matriz energética nacional, reducir la dependencia de combustibles fósiles y generar beneficios económicos para quienes decidan adoptarla.

Hoy, la energía solar representa apenas el 2.5% de la generación eléctrica del país. Aunque la cifra sigue siendo modesta, es superior al 2% registrado en todo 2024 y confirma una tendencia ascendente. Esta evolución se explica por varios factores: el abaratamiento de los sistemas, la mejora en las tecnologías de almacenamiento, y la creciente conciencia sobre la necesidad de fuentes renovables y limpias. La licitación PEG-5-2025, que contempla hasta 700 MW para tecnologías renovables, confirma el interés por ampliar esta participación.

A nivel técnico, la energía solar no depende del calor, sino de la luz del sol, que activa un proceso físico en las células de silicio de los paneles, generando corriente continua que se transforma en corriente alterna mediante un inversor. Esta electricidad puede ser utilizada en viviendas, comercios o industrias. El proceso es eficiente y confiable. Los usuarios reportan ahorros significativos, con casos documentados de reducciones de hasta el 90% en la factura eléctrica. El retorno de inversión, dependiendo del tamaño y uso del sistema, puede lograrse entre tres y diez años, con beneficios visibles desde los primeros meses.

Además del ahorro, la energía solar ofrece independencia energética. Ante una red eléctrica que podría enfrentar interrupciones frecuentes, disponer de un sistema propio, especialmente si se complementa con baterías, permite mantener operaciones críticas en funcionamiento y estabilizar el suministro en horas de alta demanda.

En el sector privado, esta tecnología ha comenzado a consolidarse. Actualmente, existen alrededor de 600 MW en construcción, incluyendo pequeños sistemas para autoconsumo. Se trata de una señal clara de que la inversión en energía solar ya no es exclusiva de grandes generadores, sino una opción real para empresas, instituciones y hogares.

Sin embargo, el avance no está exento de obstáculos. La tramitología y los procesos administrativos siguen siendo una barrera importante, especialmente para los grandes generadores. Aunque algunas dependencias gubernamentales han mostrado voluntad de agilizar permisos, aún se requiere un esfuerzo institucional más consistente. Además, según expertos en el tema, las licitaciones públicas también deben garantizar condiciones equitativas para que las tecnologías renovables compitan en igualdad de condiciones frente a otras fuentes de generación. Guatemala no puede desaprovechar su potencial solar. La adopción de esta fuente energética debe ser promovida como una opción tecnológica y como una decisión racional que nos permita una transición hacia una matriz eléctrica más limpia y eficiente.

La adopción de esta fuente energética debe ser promovida como una opción tecnológica y como una decisión racional que nos permita una transición hacia una matriz eléctrica más limpia y eficiente.

¿CUÁL ES EL ATRACTIVO DE LA ENERGÍA SOLAR?



David Cabrera
presidente de la Asociación
Guatemalteca de Transportistas
de Energía

Creo que es importante hacer ver que la energía solar vino para quedarse y que, lejos de preguntarnos si se puede o no se puede emplear, lo cierto es que se va a masificar. Lo que tenemos que hacer es ir adecuando la normativa y las redes para que esa energía se pueda usar de la manera correcta. También hay que buscar cómo desarrollar el almacenamiento con baterías, porque, en la medida que esa tecnología sea más competitiva, nos va a dar muchas ventajas junto con la energía solar. Creo que ese es el futuro para que esta energía tenga un potencial aún mayor.



Astrid Perdomo
AGER

La energía solar es una solución que hace accesible la electrificación rural, por medio de sistemas aislados que pueden instalarse con paneles solares por parte de la misma comunidad, sin necesidad de depender de líneas de transmisión, que son muy costosas y están lejos, especialmente en las zonas rurales. Es una herramienta importantísima para la lucha contra el cambio climático, para que Guatemala pueda cumplir con sus compromisos ambientales internacionales y avanzar hacia el 80% de generación con fuentes renovables, como lo establece nuestra política energética."



Eduardo García
gerente general TEISA

La energía solar ofrece numerosas ventajas. Además de garantizar el retorno de la inversión, en el ámbito ambiental, al instalar un sistema fotovoltaico, la energía que se produce es limpia y renovable. No se generan gases de efecto invernadero ni residuos. Esto representa una contribución, aunque sea pequeña, frente al cambio climático, ya sea desde una casa o una industria que ya lo utiliza. También existe un impacto económico que debe considerarse. Otro punto importante es la independencia energética, ya que al invertir en un sistema solar, ya sea residencial o comercial, se reduce la dependencia de la red y se evitan interrupciones inesperadas en el suministro si se cuenta con un sistema de almacenamiento con baterías."

Wall Street

DOW JONES

▼ -390.14 (-0.95%)
40,828.69
Dow Jones

Nasdaq

▼ -176.60 (-0.88%)
19,791.35
NASDAQ

S&P

▼ -43.54 (-0.77%)
5,606.84
S&P



MÁS INDICADORES



Guatemala comienza a sentir el impacto de la guerra de los aranceles

Por: **Byron Dardón** - Soy502

► Productos agrícolas y manufacturas enfrentan tarifas que podrían sacar al país del mercado estadounidense, advierte experto en asuntos aduaneros.

Las exportaciones guatemaltecas ya están siendo afectadas por la nueva política arancelaria impulsada por el presidente de Estados Unidos, Donald Trump, la cual impone una tarifa general del 10 % a productos importados desde todos los países, sin distinguir acuerdos o preferencias previas. Esta medida, vigente desde el pasado 5 de abril, ha empezado a

repercutir directamente en sectores clave de la economía nacional, especialmente el agrícola y el manufacturero.

“El golpe ha sido inmediato. Productos como melón, sandía, papaya, mango y piña ya están pagando aranceles al ingresar al mercado estadounidense”, explicó Byron Ardón, experto en logística y comercio internacional del Grupo Corporativo de Desarrollo de Comercio Internacional (CODECOMINETER) quien ha seguido de cerca la situación. También se ven afectadas exportaciones de acero, aluminio, manufacturas para la industria automotriz y bienes de consumo doméstico.

Según el experto, la medida se reforzó el 9 de abril con un segundo paquete arancelario que se dirige específicamente a sectores estratégicos como vehículos y metales industriales. Mientras Estados Unidos, México y Canadá

negociaron entre sí excepciones temporales para proteger sus intereses, países como Guatemala quedaron fuera de esos acuerdos, viéndose expuestos de lleno al nuevo esquema tarifario.

“La política de Trump busca reindustrializar Estados Unidos, pero ya está provocando volatilidad en varios sectores, afectando el tipo de cambio y la inversión en países como el nuestro”, agregó la fuente. La reciente devaluación del dólar también está complicando las operaciones comerciales, pues reduce el poder adquisitivo de las divisas generadas por exportaciones.

El panorama es especialmente complejo para la agroindustria, que había encontrado en el mercado estadounidense su principal destino. Ahora, con la pérdida del trato preferencial, muchos productos corren el riesgo de salir del mercado por falta de competitividad.

A pesar del escenario adverso, Ardón destaca que existen oportunidades si se actúa con agilidad. “China ha empezado a abrir su mercado a productos estratégicos para su seguridad alimentaria, como legumbres, arvejas y garbanzos, todos producidos en Guatemala”, apuntó. Para aprovechar esas ventanas, sin embargo, se requiere inversión, planificación y alianzas estratégicas con socios locales y extranjeros.

Según indicó, algunos esfuerzos ya están en marcha. La Superintendencia de Administración Tributaria (SAT) implementa un plan piloto para reducir el tiempo de despacho en puertos a menos

de nueve horas, una medida que podría mejorar la competitividad de las exportaciones si se extiende y se consolida.

Mientras tanto, las autoridades y empresarios coinciden en que la diversificación de mercados y clientes es clave. Si bien Centroamérica mantiene ventajas logísticas sobre Asia en el sector textil —donde también se aplicó el arancel del 10 %—, el riesgo de depender exclusivamente de Estados Unidos obliga a explorar otros destinos, como India, cuyo tratado comercial con Guatemala sigue pendiente.

“La única forma de sobrevivir a esta ola es usar todas nuestras herramientas de comercio con visión global”, concluyó Ardón.

Piden a OMC velar por derechos comerciales

El sector empresarial guatemalteco, liderado por la Comisión Empresarial de Negociaciones y Comercio Internacional (Cencit), se unió al Gobierno de Guatemala para solicitar a la Organización Mundial del Comercio (OMC) que haga valer los derechos comerciales del país ante las restricciones impuestas por China.

Cencit expresó su respaldo al Ministerio de Economía, que gestiona el caso mediante la Misión Permanente ante la OMC. Las medidas afectan desde 2024 a exportaciones de café y macadamia, con contenedores que en su momento fueron detenidos o devueltos desde puertos chinos.

Por aparte, durante una sesión del Consejo Nacional de Promoción de Exportaciones (CONAPEX), se informó sobre la inclusión de esta preocupación comercial en el Comité de Acceso a Mercados de la OMC. En la reunión, Cencit instó a los miembros de la organización a defender el sistema multilateral y restablecer el acceso pleno al mercado chino.

Asimismo, la Asociación Guatemalteca de Exportadores (Agexport) recordó que, aunque no existe tratado comercial con China, las exportaciones nacionales —como café, níquel, macadamia y vestuario— generan US\$82 millones, frente a importaciones por US\$5,580 millones.

5 entidades empresariales integran Cencit: Asazgua, Cámara del Agro, Cámara de Comercio de Guatemala, Cámara de Finanzas de Guatemala y Cámara de Industria de Guatemala.

La Fed inicia reunión sobre tasas en EEUU bajo incertidumbre arancelaria

Por: **AFP** - Soy502

La Reserva Federal de Estados Unidos (Fed) inició este martes 6 de mayo, una reunión de dos días en la que se prevé que mantenga las tasas de interés en los niveles actuales, a la espera de conocer el impacto económico de la ofensiva proteccionista de Donald Trump.

El mundo de las finanzas está muy expectante ante la nueva reunión del Comité de Política Monetaria del banco central estadounidense, ya que Trump ha pedido repetidamente a sus responsables un recorte de las tasas de referencia.

El banco central estadounidense tiene

un doble mandato: mantener baja la inflación y buscar el pleno empleo, principalmente aumentando o reduciendo su tasa de interés de referencia, que actúa como un acelerador o un freno para la demanda.

Los analistas y operadores de mercado calculan en 97% la probabilidad de que el comité de la Fed deje las tasas en el nivel que están desde diciembre, una franja de 4.25% a 4.50%, según datos de CME Group.

Esta es la tercera vez que el comité de la Fed se reúne desde el regreso del mag-nate republicano a la Casa Blanca.



Las opciones **para** invertir tu dinero en Guatemala

Por: Alexis Batres - Soy502

► ID Capital busca capitalizarse a través de acciones preferentes y la Financiera Summa, amplió la colocación de acciones hasta el 2030.

A partir de este martes 6 de mayo inició la colocación del primer tramo de "Acciones preferentes Clase I ID Capital Dólares II", la cual consiste en 30 mil valores por un monto total de US\$30 millones, es decir unos Q231.1 millones.

La Bolsa de Valores Nacional (BVN) anunció que aprobó las acciones preferentes para la segunda oferta pública de la empresa panameña ID Capital Worldwide, S.A. La oferta pública fue autorizada hasta por 15 mil acciones con un valor nominal de US\$1 mil cada una.

ID Capital Worldwide, S. A. busca invertir estos recursos en valores que generen rendimientos a sus inversionistas cuya actividad principal es en Vitali Investment Corp., que a través de subsidiarias comercializa marcas como PíoLindo y Sello de Oro.

"Es muy positivo que una entidad que ya antes emitió en la Bolsa de Valores Nacional, opte de nuevo por obtener financiamiento a través del mercado bursátil, además de tratarse de una entidad importante para el sector agroindustrial y alimenticio a nivel centroamericano. Así mismo, nos sentimos complacidos por la estructura y gestión de otra red de colocación - figura que por muchos años hemos procurado impulsar y que ya ha comenzado a utilizarse en otros casos recientes- que ofrece estos valores", comentó Rolando San Román, gerente General de BVN.

Inversión mínima con US\$10 mil

Las autoridades de la bolsa informaron que los interesados pueden participar con una inversión mínima inicial de diez acciones, equivalente a US\$10 mil. La primera colocación se realizará entre el 6 y 12 de mayo por un monto de 30 mil acciones, con un dividendo estimado del 8% por acción.

Según explicaron, los valores correspondientes a las posturas adjudicadas serán acreditados a sus titulares mediante la figura del depósito colectivo de valores a través de Central de Valores Nacional, S.A.



el 15 de mayo, contra la entrega de los fondos.

Esta colocación está acompañada por los Agentes de Bolsa Fiva, S.A.; Lafise Valores, S.A.; Mercado de Transacciones, S.A. y Valores Summa, S.A., red constituida con el objetivo de alcanzar la más amplia base posible de inversionistas.

Además, se contempla la posibilidad de sobre-demanda en las acciones. Si este fuera el caso, la Bolsa de Valores, autorizará una colocación adicional hasta por 30 mil acciones más (equivalentes a US\$30 millones), lo que permitirá adjudicar a un número mayor de inversionistas interesados.

Acciones autorizadas de SUMMA

En el Diario de Centro América, el pasado 29 de abril, la financiera SUMMA publicó el "Reglamento para la emisión, negociación, amortización y servicio de una segunda emisión de obligaciones convertibles en acciones de financiera SUMMA, Sociedad Anónima".

Dicho reglamento explica que el monto total de la emisión será de Q25 millones, mediante la emisión de 25 mil obligaciones convertibles en acciones de Financiera Summa, S.A., por un valor nominal de cada acción de Q 1 mil.

El plazo inicial de las emisiones quedó establecido hasta el 26 de marzo de 2020, pero la Junta Monetaria realizó dos ampliaciones más, una hasta marzo de 2025 y la última hasta marzo de 2030.

Se pagará una tasa de interés anual del 5% y los intereses serán pagados por trimestres vencidos, los días 26 de marzo, junio, septiembre y diciembre de cada año.



Wall Street termina a la baja en espera de acuerdos comerciales

Por: AFP - Soy502

La bolsa de Nueva York terminó a la baja el martes, frustrada por la espera de acuerdos comerciales entre Estados Unidos y sus socios.

En un mercado convencido de que la Reserva Federal mantendrá sus tasas de interés sin cambios el martes, el Dow Jones perdió 0.95%, el tecnológico Nasdaq 0.87% y el S&P 500 0.77%.

El mercado "está decepcionado por la falta de noticias sobre posibles acuerdos comerciales", dijo a la AFP Art Hogan, de B. Riley Wealth Management.

El secretario del Tesoro, Scott Bessent, indicó el lunes en CNBC que Estados Unidos fue contactado por 17 países y les presentó propuestas comerciales "muy buenas". Pero, por el momento, no se ha concretado ningún acuerdo.

El presidente Donald Trump también dijo el martes frente al primer ministro canadiense, Mark Carney, que le "encantaría" tener un nuevo acuerdo comercial con Ottawa, al tiempo que afirmó que no quiere autos o acero provenientes de su vecino del norte.

El ministerio de Relaciones Exteriores chino, por su parte, declaró el martes que Estados Unidos debe cambiar su enfoque "amenazante" si desea llegar a un acuerdo, según la agencia de noticias Xinhua.

"A principios de semana, el mercado estadounidense esperaba que se anunciara un acuerdo comercial, pero no se ha logrado nada en este sentido hasta el momento", señaló Hogan. Wall Street se encuentra por lo tanto sin "catalizador".

Por otro lado, los inversores no esperan sorpresas de la Reserva Federal tras su reunión de martes y miércoles.

La gran mayoría de los actores del mercado esperan que la institución monetaria mantenga sus tasas de interés sin cambios, en un rango de 4.25% a 4.50%, según la herramienta de monitoreo del grupo CME, FedWatch.

En materia de indicadores, el déficit comercial de Estados Unidos alcanzó un nuevo récord en marzo, según datos oficiales publicados este martes que reflejan un aumento de las importaciones antes de que entraran en vigor los aranceles de Trump.

La balanza comercial de bienes y servicios de Estados Unidos en marzo fue deficitaria en 140,500 millones de dólares, un salto mensual del 14%, informó el Departamento de Comercio en un comunicado.

Se trata del mayor déficit mensual desde que empezaron los registros, en 1992.



Una de cada 10 empresas cumple sus sueños

Por: **Byron Dardón Garzaro** - Soy502

► En un entorno empresarial cada vez más volátil y exigente, las organizaciones que logran alinear su estrategia con sus operaciones no solo sobreviven, sino que prosperan.

Andrés Culasso, vicepresidente de Operaciones de ADEN, reflexiona sobre los desafíos que enfrentan las empresas latinoamericanas para ejecutar con éxito su visión, y plantea un enfoque práctico y transformador: el GPS corporativo.

¿Cuál es el propósito de una estrategia corporativa para una empresa?

Lo que le sirve a una empresa, a través de la estrategia corporativa, es lograr foco y una orientación clara, para que todos en la organización sepan cuál es ese norte, ese punto de llegada dentro de dos o tres años, y, en definitiva, en qué se quiere transformar la organización. Entonces, cuando uno diseña la estrategia, en el fondo está respondiendo a la pregunta: ¿cómo voy a hacer para cumplir mis sueños? ¿Cómo lograr que dejen de ser solo sueños y se conviertan en realidades?

¿Qué tan frecuente es que las empresas consigan cumplir esos sueños?

Ahí es donde el management tiene una deuda pendiente, pues solo una de cada diez empresas —es decir, apenas el 10%— logra transformar sus sueños en realidad. Es una tasa muy baja en América Latina, lo que refleja los múltiples problemas que enfrentamos, no tanto para definir hacia dónde queremos ir, sino en la ejecución, en la táctica, en el día a día. Lo que pasa es que las empresas no están enfocando bien sus decisiones cotidianas,

sus prioridades, ni cómo distribuyen el esfuerzo y el dinero en distintas iniciativas.

Entonces, el gran desafío es unir la táctica con la estrategia. Se trata de lograr enfoque, orientación y que todos en la organización, día a día, trabajen en función de ese objetivo mayor. Sucede que muchas empresas, al revisar su estrategia desde el presente hacia atrás, lo hacen con definiciones que han perdido vigencia.

Eso mismo le pasa en la actualidad a muchas empresas la mayoría que parten de una definición de norte, de su sueño, que está equivocada. Están buscando exclusivamente la utilidad o los dividendos como único objetivo de

la organización. Y ese es un concepto viejo, vetusto. Hoy las empresas deben entender que, si bien los dividendos, la rentabilidad, la creación de valor y la facturación son importantes, deben ser vistos como medios para generar valor en la comunidad, establecer relaciones de comercio justo con los proveedores, crear las mejores condiciones laborales para los colaboradores y, además, cuidar siempre el medio ambiente.

¿Cómo da una empresa ese primer paso? ¿Cómo se empieza?

Yo siempre lo defino y en términos muy sencillos, con algo que usamos todos los días: el GPS. Este tiene cinco etapas, y esas son las que las organizaciones deben implementar para que la táctica se convierta en realidad.

1 Visión de hacia dónde vamos a ir: Defino a dónde quiero llegar con mi empresa. Toda estrategia efectiva comienza con una visión realista y clara del futuro deseado para el negocio.

2 Definir el punto de partida: Determinar la situación inicial de la organización. Evaluar el entorno económico, político y social es importante para adaptarse a los cambios y detectar oportunidades y amenazas.

3 Definir la ruta: Diseñar la propuesta de valor diferencial que voy a llevar al mercado como la ruta que me va a permitir transformar mi realidad, cambiar el mapa y mi situación presente con ese futuro deseado.

4 Velocidad y operaciones: Tengo que tratar que mi empresa cree y entregue esa propuesta de valor lo más rápido posible. Las operaciones son el motor que construye y entrega esa propuesta de valor. Y para acelerar, hay que usar tecnologías exponenciales como la inteligencia artificial, que ha venido a cambiar el juego.

5 Ejecución: Ponemos "primera", iniciamos el trayecto, alineando cada acción táctica con el norte estratégico. Como en un GPS real, hay un sistema de alarmas tempranas que nos permite detectar desvíos y en función de ellos, vamos ajustando el rumbo sin perder el objetivo.

¿Y cuál es la motivación de fondo para implementar este "GPS corporativo"?

No se trata solo de sobrevivir. Se trata de crecer y asegurar el futuro. Cuando uno crea una empresa —ese "hijo" corporativo— lo que desea es aumentar su presencia, su participación en el mercado, pero no como fin último, sino como medio para hacer las cosas de forma distinta.

La ciudadanía ya se dio cuenta de que el sector público no va a resolver todos sus problemas y ahora le exige al sector privado actuar de otra manera. Bajo esta demanda, la empresa debe cumplir un propósito más amplio, uno de cambio y trascendencia. ¿Qué queremos de nuestras empresas? Que hagan las cosas bien, que trasciendan, que impacten positivamente en sus comunidades. ¿Qué necesitamos para eso? Crear valor y crecer. Y la única manera de lograrlo es teniendo claro, desde los socios accionistas hasta cada una de las áreas, saber cuál es el norte y el propósito, y alinear todos los esfuerzos.

¿Qué podríamos estar viendo si las corporaciones en Guatemala, en Latinoamérica aplican estrategias de ese tipo?

Lo que se va a ver es que se abre una puerta: la puerta de crear valor, la puerta de crecer, la puerta de llevar a Guatemala y a nuestra región hacia la prosperidad. Eso es lo que se va a lograr.

Ya sabemos que el futuro viene con ciertas características. Una de ellas es el rol protagónico de la inteligencia artificial (IA), aunque yo me refiero a la IA como inteligencia aumentada; es decir, la combinación de la inteligencia artificial con la capacidad humana para conectar puntos y ser más inteligentes.

El caso contrario sería estancarse, quedarse atrás. Esa es la realidad. Y representa un riesgo enorme. Tenemos que ser más inteligentes, pero también más humanos, más reales.



Energía solar gana terreno en Guatemala

Por: **Byron Dardón Garzaro** - Soy502

La energía solar se perfila como una opción viable para diversificar la matriz energética de Guatemala.

La adopción en hogares, comercios e industrias representa una apuesta por fuentes limpias, renovables y amigables con el medio ambiente. Además, también ofrece una oportunidad para invertir y reducir la factura por consumo de electricidad.

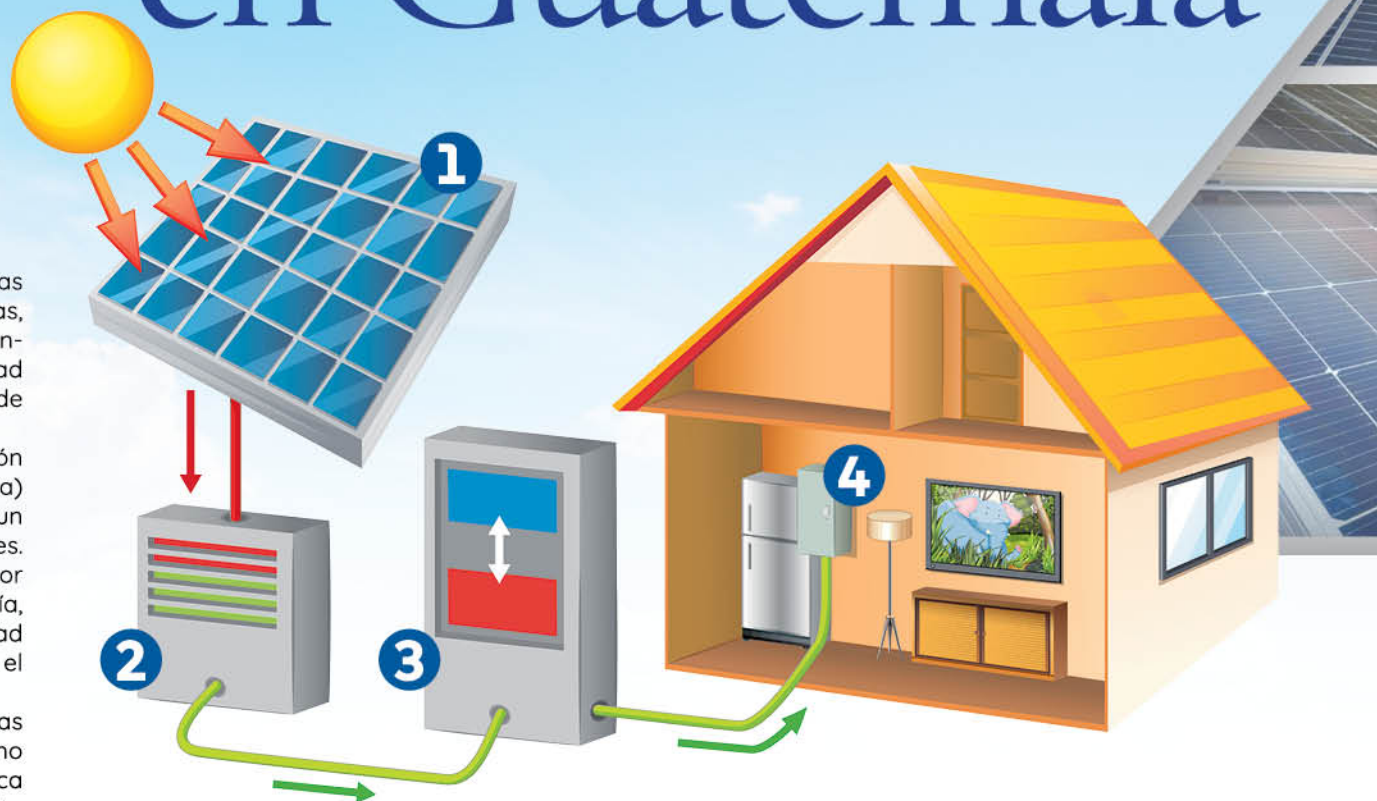
Guatemala cuenta con una excelente radiación solar promedio de entre 5 y 6 kWh (kilovatio-hora) por metro cuadrado, lo cual convierte al país en un territorio ideal para el desarrollo de proyectos solares. Departamentos como Zacapa y Jutiapa destacan por su alto potencial, pero en opinión de Eduardo García, gerente general de la empresa Turbinas Electricidad Industrial y Servicios (TEISA), prácticamente todo el país tiene condiciones favorables.

A diferencia de lo que muchos creen, los sistemas solares fotovoltaicos no aprovechan el calor, sino la luz del sol. Esta luz genera una corriente eléctrica a través de un proceso físico conocido como efecto fotovoltaico, acción que ocurre en las celdas de silicio de los paneles solares en donde se genera electricidad conocida como corriente directa (DC), por lo que se necesita un inversor para transformarla en corriente alterna (AC), que es la que energía que se emplea en los hogares, negocios e industrias.

De acuerdo con García, invertir en paneles solares representa una decisión financiera inteligente. Comenta que según experiencias recogidas en el sector, el retorno de inversión en sistemas domiciliarios oscila entre tres y cinco años, mientras que en instalaciones comerciales o industriales puede llegar a diez. Sin embargo, los beneficios económicos son visibles desde los primeros meses: la factura eléctrica puede reducirse de forma significativa, en algunos casos pasando de Q3,000 a apenas Q300 mensuales, dependiendo del consumo y del tamaño del sistema instalado.

Otro factor importante es que además del ahorro, los paneles solares brindan independencia energética. En tiempos donde las interrupciones del servicio eléctrico son una realidad, contar con un sistema propio permite garantizar el suministro, especialmente si se complementa con baterías para almacenar energía y utilizarla durante la noche, cuando el consumo suele aumentar en los hogares.

García recomienda que para maximizar el rendimiento de una instalación solar, es importante considerar aspectos técnicos como la orientación de los paneles, la ausencia de sombras y la cercanía a las



1. Paneles fotovoltaicos. 2. Controlador de carga. 3. Inversor DC/AC. 4. Baterías y controles.

redes eléctricas si se desea ser un auto productor e inyectar a la red nacional la energía generada por medio del sistema solar fotovoltaico.

Otro punto a favor es que, más allá del factor económico, la energía solar también contribuye al cuidado del medio ambiente. Al tratarse de una fuente limpia, su uso evita la emisión de gases de efecto invernadero y no genera residuos. Aunque cada hogar o empresa aporta una pequeña fracción, el impacto agregado puede ser significativo en la lucha contra el cambio climático.

Cabe resaltar que la tendencia en el país apunta hacia una mayor adopción de sistemas solares, tanto conectados a la red como aislados. El abaratamiento de la tecnología, especialmente de los sistemas de almacenamiento, ha permitido que más familias y empresas accedan a este tipo de soluciones. Como explican algunos pioneros en el tema, la decisión de invertir en energía solar es también una forma de asegurar el futuro, reducir la dependencia de fuentes fósiles y aprovechar uno de los recursos más abundantes y democráticos: el sol.

En un país con alta radiación solar y donde la factura eléctrica representa una carga para muchos, la energía solar deja de ser una opción del futuro para convertirse en una oportunidad que se debe aprovechar.

Sector aún enfrenta desafíos

Astrid Perdomo, Directora Ejecutiva Asociación de Generación con Energía Renovable (AGER), llamó la atención de la generación solar fotovoltaica, la que durante el primer cuatrimestre de 2025 representó cerca del 2.5% de la energía generada en la matriz energética del país, superando el 2% registrado en todo 2024. En su opinión, aunque la cifra sigue siendo modesta, refleja una tendencia creciente, impulsada por nuevas plantas en fase de planeación y construcción.

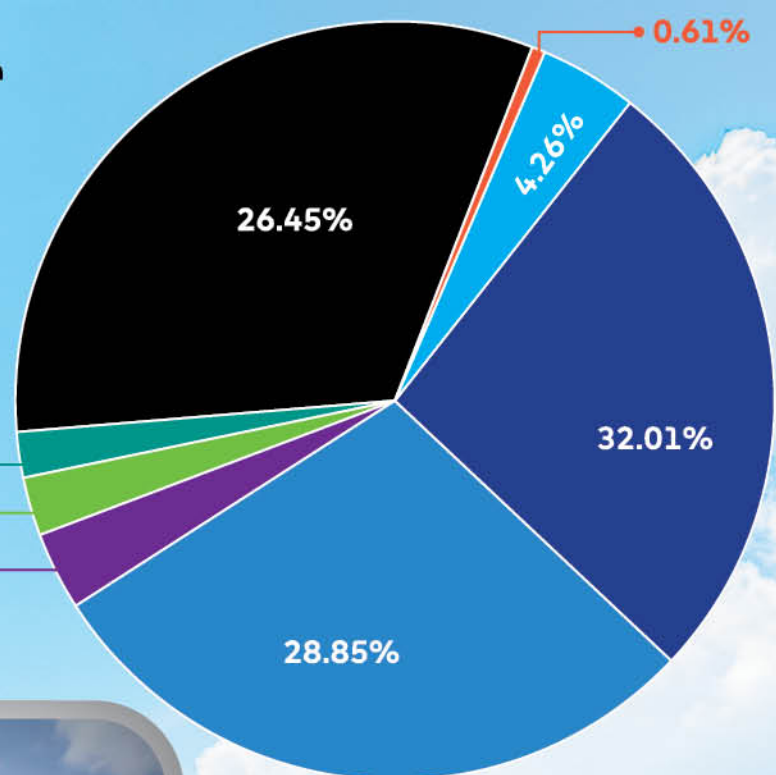
“La demanda eléctrica del país aumenta cada año. El año pasado fue particularmente atípico: tuvimos una ola de calor extrema que provocó un uso masivo de aire acondicionado y sistemas de refrigeración. En solo los primeros cinco meses del año, se rompieron los récords de demanda unas seis o siete veces. Este año, ya superamos nuevamente ese pico”, explicó la experta entrevistada.

El 2 de abril de 2025, Guatemala alcanzó una demanda histórica de 2,135 megavatios (MW). De ese total, sólo el 2% proviene de energía solar. Sin embargo, se vislumbra una gran oportunidad de crecimiento, especialmente con la licitación PEG-5-2025 en marcha.

“De los 1,400 MW que se van a licitar, se ha destinado un espacio para tecnologías renovables que podría alcanzar hasta 700 MW.



Matriz de generación por tipo de recurso - 2025



“El principal beneficio es la economía que se ha logrado, lo que permite aplicar ese ahorro en otros gastos de la empresa”

Luis Morales
Químico biólogo Centro Médico de Zacapa



tomar fuerza en 2015, cuando entró en operación la primera planta de generación solar de Horus Energy, de la corporación española Grupo Ortiz, que tiene capacidad para generar 80 megavatios de energía eléctrica, lo anterior fue resultado de las licitaciones públicas PEG-2 (2012) y PEG-3 (2013). Desde entonces, el número de proyectos ha aumentado considerablemente, desde pequeñas instalaciones comerciales hasta grandes plantas industriales. “A diferencia de otras fuentes como la hidroeléctrica o la eólica, la solar no depende de caudales ni de vientos constantes. Esa flexibilidad permite desarrollos de distintos tamaños. Se estima que Guatemala tiene un potencial solar de 57,000 MW, pero actualmente solo se aprovechan unos 525 MW, incluyendo lo ya instalado y lo que está en construcción”.

Perdomo enfatizó que la inversión en energía solar no se limita a grandes generadores. “Cada vez más empresarios están interesados en aprender sobre esta tecnología. Solo en nuestro diplomado en desarrollo de proyectos solares, que ya va por su tercera edición, hay decenas de participantes evaluando inversiones. Tenemos al menos 600 MW en construcción actualmente, y de estos, unos 100 MW corresponden a pequeños sistemas menores de 5 MW, esto adicional a las inversiones destinadas al autoconsumo de tiendas, industrias o edificios”.

Respecto a los incentivos y el rol del Estado, fue clara: “Todos los actores —gobierno, iniciativa privada, asociaciones— debemos trabajar juntos. El principal obstáculo hoy es la tramitología. Aunque el Ministerio de Ambiente ha mostrado apertura y ha agilizado expedientes, se necesitan más esfuerzos para facilitar

el desarrollo de proyectos”.

También subrayó que las licitaciones deben asegurar condiciones equitativas. “Sabemos que parte de la licitación PEG-5 se destinará a gas natural, pero es importante que las renovables puedan competir en igualdad de condiciones. Son contratos a 15 años, con retornos seguros, lo cual representa una gran excelente señal económica para los inversionistas”.

Baja importante en factura eléctrica

Para el químico biólogo Luis Morales, del Hospital Centro Médico de Zacapa, el uso de paneles solares ha significado una reducción de hasta el 90% en el pago de la factura eléctrica. Además, ha permitido asegurar la independencia energética y fortalecer la seguridad en las actividades cotidianas del laboratorio y del centro de salud.

Morales relata que los paneles solares ayudaron a reducir el costo de la energía eléctrica, ya que este era “demasiado alto”. Inicialmente, se utilizaron únicamente para el sistema de aire acondicionado, pero posteriormente se ampliaron a todos los equipos y luminarias de las áreas mencionadas.

Con una inversión de alrededor de Q125 mil en la instalación de 184 paneles con celdas fotovoltaicas de tecnología suiza, que generan 40 mil watts, el flujo de energía eléctrica en el Hospital Centro Médico de Zacapa es actualmente constante y ya no se registran cortes de energía, como ocurría antes, cuando no se contaba con electricidad generada a partir de energía solar.

Los antecedentes y el potencial

De acuerdo con la ejecutiva, la energía solar en Guatemala empezó a

Los retos para generar y transportar energía hasta el 2030

Por: Jessica Osorio - Soy502

➤ Dos grandes licitaciones están en camino, una de estas es la PEG-5-2025, considerada la más grande de la historia.

Con el objetivo de asegurar el acceso a la energía eléctrica a precios competitivos, la iniciativa privada y el Ministerio de Energía y Minas (MEM) lanzaron dos licitaciones por separado que se concretarán este año con una inversión que podría alcanzar los US\$5 mil millones.

La primera, a cargo de la Empresa Eléctrica de Guatemala (EEGSA) como la Distribuidora de Electricidad de Occidente, S.A. y la Distribuidora de Electricidad de Oriente, S.A. (las últimas dos conocidas como Energuate), que pretende adjudicar 1,400 megavatios de potencia garantizada y energía asociada.

El suministro de estos contratos iniciará en 2030 (con vigencia de quince años) y su convocatoria abarca tanto a inversionistas nacionales como extranjeros. A partir del año en mención, se tiene estipulado agregar otros 150 megavatios de potencia para la energía generada a partir de recursos renovables.

Los objetivos de esta licitación incluyen abastecer la demanda de los usuarios de dichas empresas distribuidoras a partir de 2030, esto implica reducir los costos de generación y las tarifas de los usuarios regulados, así como mejorar la seguridad energética.

Además, se establecieron dos curvas de energía a considerar, la primera es de bloque base con una necesidad de energía del 100% y el factor de carga de total es de 72%.

También está previsto iniciar el proceso de desacarbonización o desarrollo energético de bajas emisiones, aspecto considerado como necesario para concretar la transición energética. En total la inversión se resume en unos US\$3,500 millones, según el MEM.

Proyecto	Subestación	Voltaje (Kilovoltio - KV)	Capacidad Megavoltio Amperio
F	Chitocán	69/34.5	10/14
F	Rumor de los Encantos	69/34.5	10/14
G	Lanquín	69/34.5	10/14
H	Chichipate	69/13.8	10/14
I	Nebaj	69/13.8	10/14
J	Cunén	69/13.8	10/14

Proyecto	Línea de transmisión	Voltaje KV	Longitud KM
F	Cobán - Chisec Y conexión a Chitocán	69	1
F	Chitocán - Rumor de los Encantos	69	51
G	Lanquín - Oxec II	69	42
H	El Estor - Panzos Y conexión a Chichipate	69	1
I	Nebaj - Sacapulas	69	26
I	Chajul - Nebaj	69	18
J	Sacapulas - Cunén	69	40
J	Cunén - Buena Vista	69	40
J	Santa Cruz Verapaz - Buena Vista	69	45

Licitación pública PET-3-2025
Lote 3: Se brindará una red de transporte que pueda contribuir a la conexión de aproximadamente 14,500 nuevos usuarios de Alta Verapaz.

Proyecto	Subestación	Voltaje (Kilovoltio - KV)	Capacidad Megavoltio Amperio
K	Genova	69/13.8	10/14
L	Tecoate	69/13.8	10/14
M	Concepción Tutuapa	69/13.8	10/14

Proyecto	Línea de transmisión	Voltaje KV	Longitud KM
K	Los Brillantes - Coatepeque Y conexión a Genova	69	1
L	Acacias - Tecojate	69	38
K	Tacanán - Concepción Tutuapa	69	30

Licitación pública PET-3-2025
Lote 4: Se brindará una red de transporte que pueda contribuir a la conexión de aproximadamente 3,700 nuevos usuarios del suroccidente.

Según Víctor Hugo Ventura, ministro de Energía y Minas, en los últimos años, Guatemala ha tenido que recurrir a la importación del suministro en mención, algo que antes no ocurría cuando el servicio era un factor de exportación. Dicho suministro proviene de México, los países centroamericanos e incluso Panamá.

Otro objetivo es continuar con la diversificación de la matriz energética y obtener mejores precios, explicó Ventu-

ra, quien destacó el uso de gas natural para tener mejores niveles de eficiencia.

¿Quiénes pueden participar?

En las PEG-5-2025 pueden participar los recursos renovables, pero, en el caso de las inversiones nuevas con tecnologías que no lo sean, se permitirá la incursión de quienes cuenten con emisiones de

dióxido de carbono equivalentes a las del gas natural, etanol y propano, entre algunas consideraciones adicionales para la geotermia.

El Administrador del Mercado Mayorista (AMM) recomendó algunos criterios técnicos de seguridad operativa para las plantas de generación, entre estos que los módulos de las unidades sean menores de 140 megavatios, así como razones de toma de carga y descarga con un mínimo de 2.5 megavatios por minuto.

Alfonso González, presidente de la Asociación de Generadores con Energía Renovable (AGER), expuso que "tenemos que estar muy atentos porque es el futuro energético del país, principalmente en términos de consumo".

El Administrador del Mercado Mayorista (AMM) recomendó algunos criterios técnicos de seguridad operativa para las plantas de generación, entre estos que los módulos de las unidades sean menores de 140 megavatios, así como razones de toma de carga y descarga con un mínimo de 2.5 megavatios por minuto.

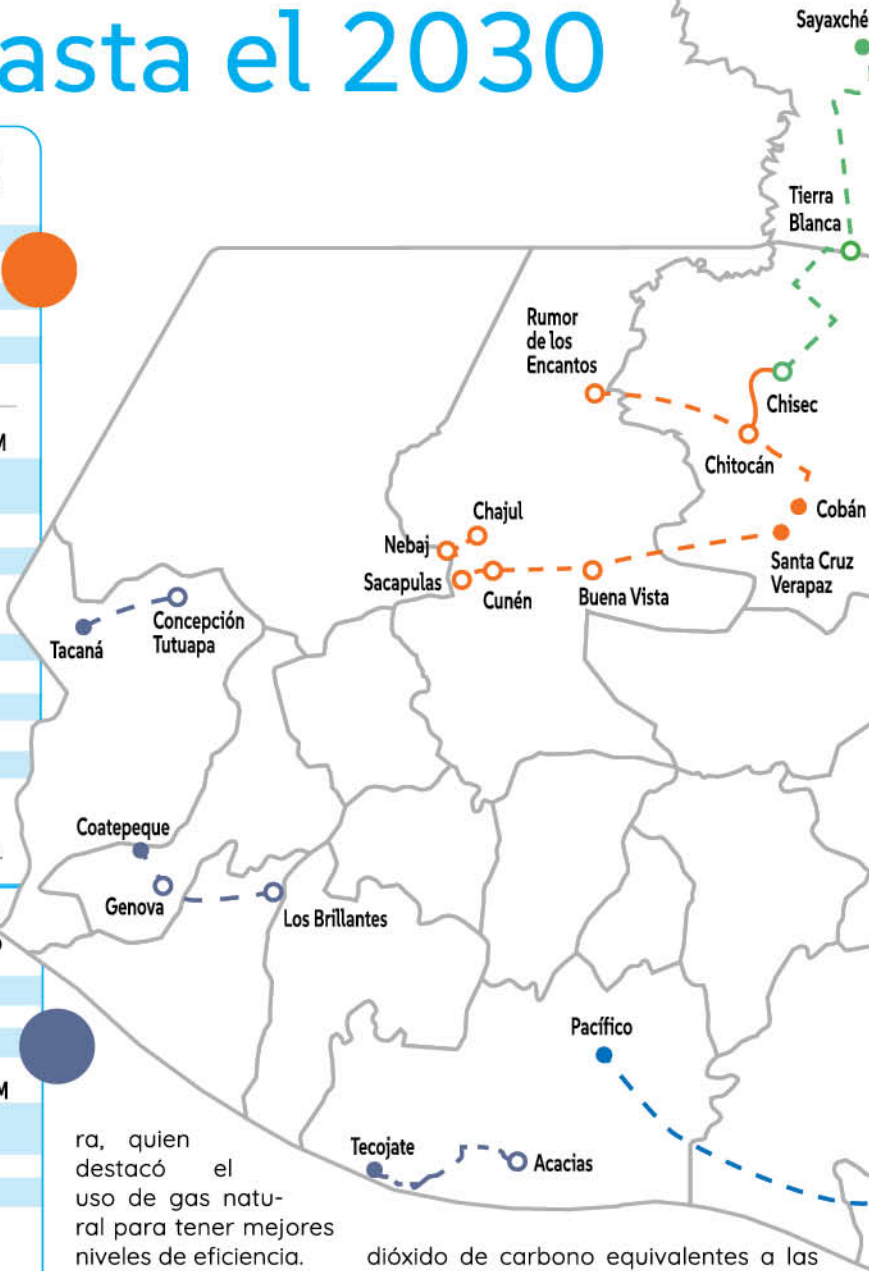
Cronograma de la licitación:

1 Lanzamiento: 23 de abril de 2025

Proyecto	Subestación	Voltaje (Kilovoltio - KV)	Capacidad Megavoltio Amperio
B	El Chal	69/34.5	10/14
C	Ixbobó	69/34.5	10/14
D	Livingstone	69/13.8	10/14
E	Tierra Blanca	69/34.5	10/14

Proyecto	Línea de transmisión	Voltaje KV	Longitud KM
B	Potún - Ixpanpajul Y conexión a El Chal	69	1
C	Río Dulce - Poptún Y conexión a Ixbobó	69	1
D	Livingstone - Modesto Méndez	69	54
E	Chisec - Sayaxché Y conexión a Tierra Blanca	69	1

Licitación pública PET-3-2025
Lote 2: Se brindará una red de transporte que pueda contribuir a la conexión de aproximadamente 7,451 nuevos usuarios en las regiones Norte y Nororiental del país.



6 Suscripción de contratos: hasta tres meses después de la adjudicación

Incrementa el consumo de energía

Las estimaciones del MEM indican que cada año incrementa el consumo de energía de los guatemaltecos en un promedio de aumento interanual de 4.2 por ciento.

Sin embargo, a partir de 2021, se observa que la demanda presenta valores por encima del promedio derivado de una reactivación de operaciones tras la pandemia de COVID-19, a excepción de 2022 que presentó un crecimiento más reducido.

Por aparte, la demanda máxima de potencia pasó de 1,039.30 MW a 2,135.33 MW desde 2000 al 2025, lo que representa un crecimiento acumulado del 105%.

En resumen, en los últimos 5 años (2020-2025), la demanda de potencia ha pasado de 1,787 MW a 2,135 MW, creciendo aproximadamente un 19.5%, lo cual representa un promedio anual de 3.6%, superior al promedio histórico.

La segunda licitación: PET-3-2025

La licitación pública PET-3-2025 (tercer Plan de Expansión de la Transmisión) tiene 14 obras previstas en el sistema de transporte distribuidas en cuatro lotes.

El primero busca establecer un punto de conexión a los proyectos de generación solar y eólica de la región suroriente, específicamente en Jalpatagua, Jutiapa, la más grande, hasta el Pacífico con un voltaje de 230 kilovatios que recorrerán 106 kilómetros.

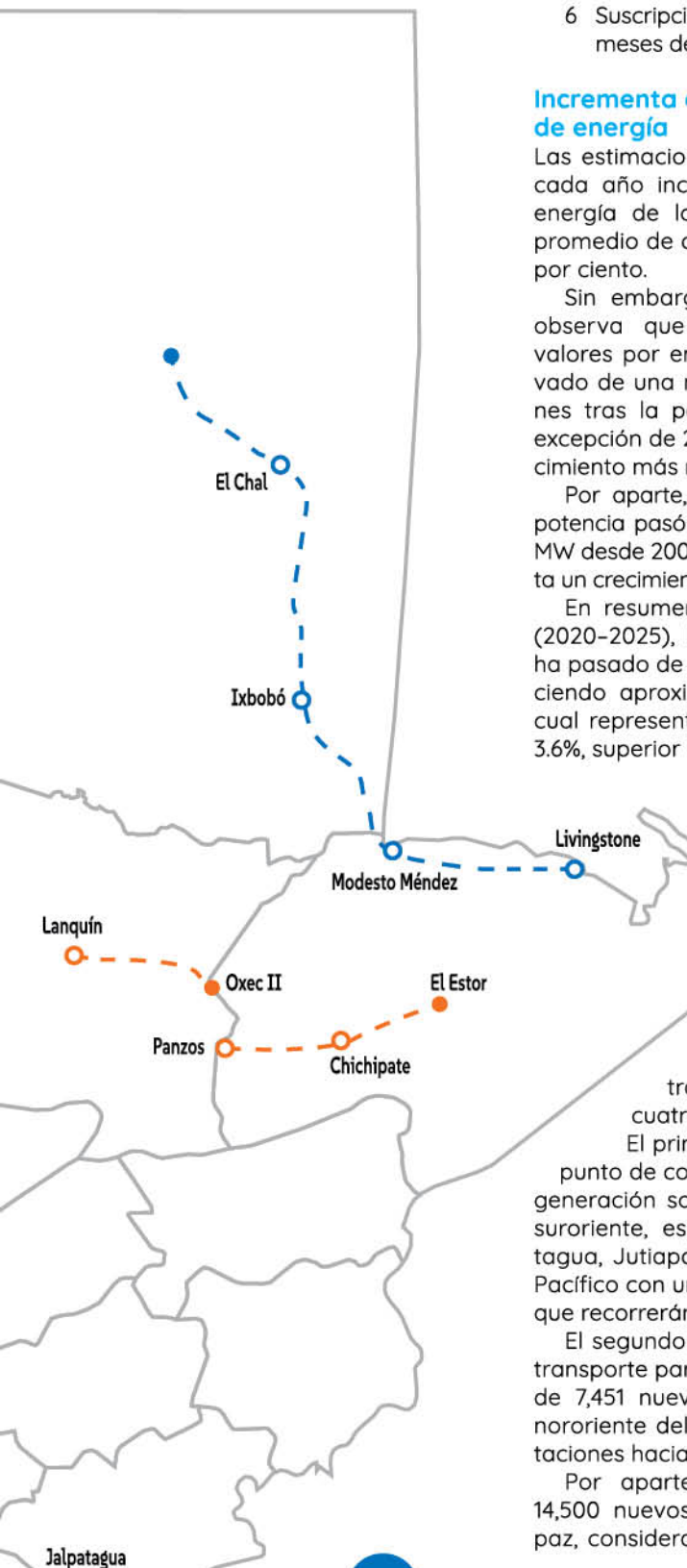
El segundo lote brindará una red de transporte para contribuir a la conexión de 7,451 nuevos usuarios del norte y nororiente del país con líneas y subestaciones hacia Petén.

Por aparte, el tercero, cubrirá a 14,500 nuevos usuarios de Alta Verapaz, considerado el departamento con más rezago en temas de energía (algunos municipios tienen una cobertura que apenas alcanza el 25 por ciento) y se observa en los alrededores de la Franja Transversal del Norte.

El cuarto lote estará en el suroccidente y busca la conexión de 3,700 nuevos usuarios.

La PET-3-2025 en resumen, consistirá en 507 nuevos kilómetros de líneas de transporte de energía eléctrica distribuidos de la siguiente manera:

- 113 kilómetros en 230 kilovatios
- 1 kilómetro en 138 kV
- 393 kilómetros en 69 Kv



Proyecto	Subestación	Voltaje (Kilovoltio - KV)	Capacidad Megavoltio Amperio
A	Jalpatagua	230/138	150

Proyecto	Línea de transmisión	Voltaje KV	Longitud KM
A	Jalpatagua	230	106
A	La Vega II - Ahuachapan (EPR)*	230	1
A	Moyuta - Ahuachapan (ETCEE)*	230	1
A	Moyuta - El Progreso*	138	1

*Y conexión a Jalpatagua.

- 2 Reuniones informativas: a partir de abril 2025
- 3 Presentación de ofertas técnicas: 21 de noviembre de 2025
- 4 Evaluación económica: 15 de enero de 2026
- 5 Adjudicación: 30 de enero de 2026

¿Sabes qué es el delito de intermediación financiera?

El delito de intermediación financiera consiste en que, personas o empresas no autorizadas, captan dinero de la población.

Evita ser sorprendido y convertirte en víctima del delito de intermediación financiera.



Consulta la lista de instituciones supervisadas por la Superintendencia de Bancos



Trabajamos para promover la estabilidad y confianza en el sistema financiero supervisado.

Encuentra más información en:

 www.sib.gob.gt



Donald Trump y su “batalla” de aranceles contra películas extranjeras

Por: AFP - Soy502

► El presidente Donald Trump quiere meter en cintura a Hollywood e imponer aranceles del 100% a las películas extranjeras, una política en directa oposición a los valores del Festival de Cannes.



Para inaugurar su quincena (13-24 de mayo), Cannes ofrecerá una tribuna a una leyenda del cine mundial que resulta ser también uno de los más vehementes críticos del mandatario republicano.

A sus 81 años, el estadounidense Robert de Niro, que recibirá una Palma de Oro honorífica durante la ceremonia de apertura el martes, ha calificado al presidente de Estados Unidos como la encarnación del “mal absoluto” y como un “payaso”.

En respuesta, el multimillonario neoyorquino aseguró que la estrella de “Taxi Driver” sufría de un “síndrome de trastorno Trump”, una expresión sarcástica muy utilizada por los seguidores del presidente republicano para replicar a los críticos.

El actor también acaba de manifestar públicamente su apoyo a su hija transgénero, un anuncio en las antípodas de uno de los ejes de la política de Trump: la separación de sexos.

“No es el Festival de Cannes el que es político, son los artistas”, proclama su delegado general Thierry Frémaux. “Cuando ellos lo son, nosotros lo somos con ellos”, añade.

El año pasado, en plena campaña presidencial estadounidense, Cannes tomó la audaz decisión de seleccionar en competición “The Apprentice”, que narra el pacto fáustico sellado por el joven Donald Trump para construir su fortuna y su fama.

“Una película difamatoria y políticamente repugnante”, reaccionó el mandatario republicano. A priori, no habrá nada tan frontal este año en la selección de Cannes.

En 2017, unos meses después de la primera elec-

ción de Trump, el certamen francés ya había ofrecido una plataforma al exvicepresidente estadounidense Al Gore, quien presentó la continuación de su grito de alarma medioambiental “Una verdad incómoda”.

“Ha habido muchos retrocesos en el pasado, aquí hay uno nuevo”, sentenció el demócrata.

Guerra comercial

Ocho años después, Trump corre el riesgo de monopolizar la atención debido a la guerra comercial y social que ha iniciado y que tampoco perdona al cine.

En Estados Unidos, la gran productora Disney está siendo investigada por programas de diversidad, equidad e inclusión que la administración quiere erradicar en las empresas estadounidenses y extranjeras.

Esta nueva política presiona a los estudios de Hollywood, tentados a alinearse con el credo antiwoke del presidente.

A pocos días de la apertura de Cannes, Trump ha anunciado además que quiere imponer aranceles del 100% a las películas extranjeras, con el fin de salvar una industria cinematográfica estadounidense que, según él, “está muriendo muy rápidamente”.

“Otros países ofrecen todo tipo de incentivos para atraer a nuestros cineastas y estudios lejos de Estados Unidos”, aseguró en su red Truth Social, hablando de “una amenaza para la seguridad nacional”.

La administración Trump ya había hecho temblar a Europa, y en particular a Francia, al criticar los mecanismos que obligan a las plataformas a financiar producciones nacionales para preservar la excepción cultural.

Prácticas que, según un reciente memorándum de la administración estadounidense, equivalen a una “extorsión”.

“En las últimas semanas se ha dicho que el modelo europeo sería penalizador o desleal para los actores estadounidenses”, lamentó Gaëtan Bruel, jefe del Centro Nacional del Cine y de la Imagen Animada (CNC) francés, a principios de abril.

En Estados Unidos, la ofensiva trumpista ha recibido de hecho el apoyo del poderoso Gremio de Directores de Estados Unidos (DGA), provocando a su vez el asombro de un colectivo de cineastas franceses de primera línea, como Jacques Audiard, Palma de Oro en Cannes en 2015.

“Nuestras reglas no deben servir como chivos expiatorios”, defiende este colectivo en una carta del 17 de abril dirigida a la DGA.

TikTok construirá un centro de datos en Finlandia

Por: AFP - Soy502

La aplicación TikTok, cuya empresa matriz es china, anunció este martes que construirá un centro de datos en Finlandia, después de que la UE la multara por haber transferido datos de usuarios europeos a China.

El gigante, propiedad del grupo chino ByteDance, subrayó que el centro de datos, para el que invertirá 1,000 millones de euros (unos 1,130 millones de dólares), constituirá una “etapa significativa” en su compromiso respecto a la seguridad de los datos en Europa.



La semana pasada, la UE impuso una multa de 530 millones de euros (unos 600 millones de dólares) a TikTok, al que acusó de enviar los datos personales de usuarios europeos a China y de no garantizar que

estos estuvieran a salvo de cualquier interceptación por parte de las autoridades de Pekín. TikTok anunció que recurrirá esa decisión.

La popular aplicación está en el punto de mira de los gobiernos occidentales desde hace años, por temores a que los datos personales de sus usuarios puedan ser utilizados por China con fines de espionaje o propaganda.

Según TikTok, el centro de datos se construirá en Kuvala, en el sureste de Finlandia, en el marco de su proyecto “Clover”, para el que movilizará 12 mil millones de euros (13,600 millones de dólares). La iniciativa busca proteger “los datos de su comunidad europea, de 175 millones de miembros”, explicó la red.

“En cuanto esté operativo, en él se almacenarán por defecto datos de los usuarios europeos, dentro de nuestro ‘Enclave europeo’, seguro”, indicó el grupo. Esto, aumentará la “capacidad” e TikTok de “gestionar los datos a nivel local, y se respetarán las máximas normas de seguridad y de supervisión”, agregó.

“Una infraestructura digital fuerte, un mix energético limpio, una gobernanza robusta en materia de datos y su talento en el ámbito tecnológico” hacen de Finlandia una “localización ideal” para el centro, apuntó TikTok.

Redes sociales hoy, Inteligencia Artificial mañana: el salto digital del emprendimiento

El rincón del
emprendedor



Por: **Walter Menchú** -
Asistente de Investigación del Monitor
Global de Emprendimiento de la
Universidad Francisco Marroquín.

El uso de recursos digitales se ha convertido en una herramienta cada vez más esencial para las empresas, especialmente aquellas que se encuentran en sus primeras etapas de desarrollo. Así lo revela el informe Global Entrepreneurship Monitor (GEM) 2024/2025, presentado a inicios de año en Bilbao, España.

De acuerdo con el estudio, el recurso digital más relevante para los negocios emergentes —aquellos con menos de 42 meses generando ingresos— son las redes sociales. En promedio, el 61% de los emprendedores a nivel mundial considera que estas plataformas son importantes para sus negocios. En segundo y tercer lugar se ubican las páginas web (52%) y la comunicación por correo electrónico (51%). Por el contrario, solo un 35% considera que el mercadeo por correo electrónico es una herramienta clave.

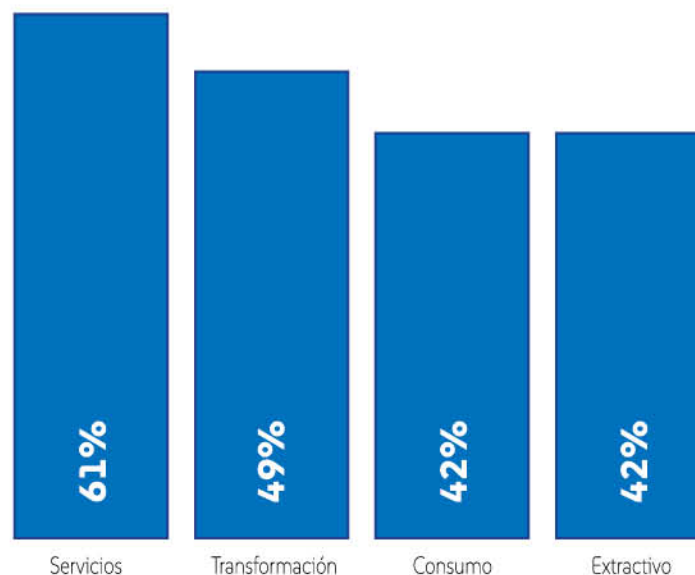
En este contexto, los emprendedores guatemaltecos destacan por encima del promedio global: el 72% considera que las redes sociales son muy importantes, y el 52% otorga igual relevancia al mercadeo por correo electrónico.

Inteligencia Artificial: entre el potencial y la incertidumbre

En los últimos años, la Inteligencia Artificial (IA) ha dejado de ser un concepto futurista para integrarse paulatinamente en la vida cotidiana y en las operaciones empresariales. Aunque las grandes compañías ya están adoptando esta tecnología, el informe GEM plantea una pregunta clave: ¿cuál es la expectativa real sobre el uso de la IA en empresas de todos los tamaños y sectores?

A nivel global, los resultados revelan una marcada incertidumbre: menos de un tercio de los emprendedores en etapas tempranas cree que la IA será

Emprendedores guatemaltecos por actividad económica que consideran que la IA será muy importante para sus negocios en los próximos tres años



Fuente: Centro de Emprendimiento Kirzner de la Universidad Francisco Marroquín con base en información de las encuestas del Monitor Global de Emprendimiento.

muy importante para implementar su modelo de negocio en los próximos tres años. Mientras en algunos países europeos el porcentaje no supera el 15%, en economías como Chile o Emiratos Árabes Unidos, más del 50% confía en su potencial.

Cuando se analiza las expectativas de los emprendedores agrupados en países según su nivel de ingresos, la percepción se mantiene estable en torno al 29%.

Sin embargo, en América Latina y el Caribe, el 39% de los emprendedores considera que la IA tendrá un papel importante en su estrategia empresarial. Guatemala se posiciona aún más arriba, con un 45%, ubicándose en el séptimo lugar entre los 51 países participantes del GEM 2024/2025.

Redes sociales, mercadeo e IA: una conexión estratégica

El informe también destaca una relación entre el uso actual de herramientas digitales y la expectativa futura sobre el uso de la IA. Se identifican correlaciones significativas entre la valoración

de recursos como redes sociales (62%), mercadeo por correo electrónico (60%) y páginas web (56%), con la percepción de la importancia futura de la inteligencia artificial en los negocios. En contraste, el simple uso del correo electrónico para las comunicaciones empresariales,

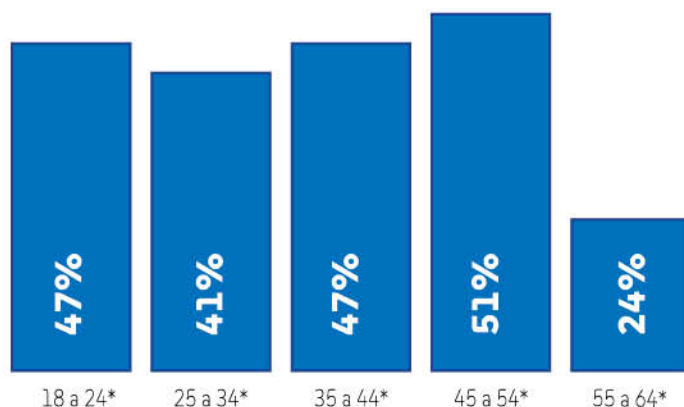
no muestra una conexión relevante con esta expectativa.

En el caso específico de Guatemala, el análisis revela diferencias por género y edad. Un 50% de los emprendedores hombres cree que la IA será fundamental para su negocio, frente al 39% de las mujeres. Además, los emprendedores de entre 55 y 64 años muestran una menor expectativa de adopción (24%). Asimismo, los emprendimientos del sector servicios son los que presentan mayor interés en integrar IA en sus procesos (61%).

Capacitación en recursos digitales: clave para el futuro del emprendimiento

Los datos del GEM permiten llegar a una conclusión clara: la sensibilización y formación en habilidades digitales, especialmente en mercadeo, podrían ser determinantes para el éxito de nuevas empresas. En el caso de Guatemala, los esfuerzos deben centrarse particularmente en las mujeres, los emprendedores mayores de 55 años y aquellos que operan en actividades económicas de consumo, un segmento que representa el 71% del total de emprendimientos del país.

Emprendedores guatemaltecos por grupos de edad que consideran que la IA será muy importante para sus negocios en los próximos tres años



Fuente: Centro de Emprendimiento Kirzner de la Universidad Francisco Marroquín con base en información de las encuestas del Monitor Global de Emprendimiento.

*Años de edad



El Banco de Guatemala informa que durante 2025 realizará el

LEVANTAMIENTO DE ENCUESTAS

- Actividad económica
- Sector externo
- Actividad de construcción
- Directorio Nacional de Empresas y sus Locales (DINEL)

Las cuales servirán para compilar las cuentas nacionales y la balanza de pagos del país.

Gracias por atender a nuestros representantes, que debidamente identificados, lo visitarán o contactarán próximamente.

MÁS INFORMACIÓN
2429-6000 y 2485-6000
ext. 3340

encuestas@banguat.gob.gt

www.banguat.gob.gt

Libertad es disfrutar tu vida
sin preocuparte.



Solicita hasta Q240,000
y recibe tu dinero en
menos de 60 minutos.

#AmamosLaLibertad
multimoney.com

