

Vivienda en manos milenials:  
así cambió la

# demanda y la inversión



Guatemala vende  
aire limpio:  
**el negocio  
millonario** de los  
bonos de carbono



▶ 4-5

¿Habrá caída  
en las remesas  
**desde Estados  
Unidos en  
este 2026?**



▶ 3

Petróleo



Ayer: US\$60.81  
Hoy: **US\$62.55**

Dólar  
Q POR US\$ 1 DÓLAR



Ayer: Q 7.66336  
Hoy: **Q 7.66752**

Bitcoin



Ayer: US\$ 88,331.3  
Hoy: **US\$89,196.9**

Café KCU2



Ayer: US\$356.25  
Hoy: **US\$369.5**

Azúcar SBN2



Ayer: US\$14.79  
Hoy: **US\$14.83**

Remesas



EN MILLONES DE \$  
NOV: US\$1,930.6  
DIC: **US\$2,241.3**

# Guatemala puede impulsar el desarrollo local al aprovechar su riqueza forestal

**G**uatemala acaba de dar un paso notable que trasciende lo ambiental y abre puertas para la oportunidad económica. El reciente pago recibido por la venta de bonos de carbono demuestra que la conservación de los bosques puede traer dividendos en ingresos reales y medibles. Esto también significa que el país tiene capacidad de participar en un mercado internacional. Cabe resaltar que no es un hecho aislado, pues se ve en esta actividad gran potencial.

El primer desembolso, por Q175.4 millones, benefició a 1,015 proyectos de conservación y alcanzó de forma directa e indirecta a unas 230,000 personas. Pero detrás de estas cifras hay comunidades del área rural que hoy ya tienen recursos para proteger sus bosques, prevenir incendios y fortalecer las economías locales.

Un aspecto digno de mencionar es que, en esta oportunidad, se logró formar un sistema en donde participaron miles de productores, propietarios de pequeñas extensiones de tierra que al sumar lograron un gran producto. Por otro lado, al agrupar a estos diversos participantes, también fue posible llevar a cabo un primer ejercicio de medición de las emisiones a escala nacional, se superaron barreras técnicas y costos elevados, permitiendo que el beneficio llegará a muchas personas que realmente cuidan los bosques. De esa manera, la protección ambiental se transformó en una fuente de ingresos real y medible.

➤ Sin duda, los bonos de carbono pueden convertirse en una fuente de empleo —ya generan más de 50 mil puestos de trabajo—, constituyen un freno a la emigración y se podrían convertir en una vía para que la riqueza forestal impulse el desarrollo local.

El potencial es aún mayor. Se estima que, en un corto plazo, las áreas boscosas nacionales podrían triplicar lo que se vendió, e incluso aumentarlo en mediano plazo, lo que podría significar ingresos anuales de entre US\$100 millones y US\$200 millones. De allí la importancia de consolidar este mercado, puesto que significa incorporar un nuevo servicio de exportación, se diversificará la economía y la balanza comercial se vería fortalecida.

Sin duda, los bonos de carbono pueden convertirse en una fuente de empleo —ya generan más de 50 mil puestos de trabajo—, constituyen un freno a la emigración y se podrían convertir en una vía para que la riqueza forestal impulse el desarrollo local.

Hace falta que se agilicen políticas públicas para que esta actividad, en el más corto plazo, se convierta en una nueva fuente de ingreso de divisas como un nuevo servicio de exportación.

## ¿POR QUÉ SON IMPORTANTES LOS BONOS DE CARBONO?



Francisco Escobedo  
GREMIAL FORESTAL

Lo que hemos vendido históricamente es el producto, la madera, y los otros derivados forestales. ¿Qué pasa ahora? Que surgió un nuevo mercado para nosotros. Con la venta de bonos tendremos beneficios como fortalecer las economías locales, aumentar el empleo y reducir la migración. Por otro lado, hoy va a ser mucho más atractivo y rentable entrar al sector forestal sin olvidar que nos mejorará la balanza comercial del país porque se constituye un nuevo producto de exportación que a mediano y largo plazo ayudará a reducir la dependencia actual de las remesas familiares.



Yolanda Mayora  
Gerente de sostenibilidad de Agexport

Para el sector exportador, los bonos de carbono representan una oportunidad emergente para diversificar ingresos y fortalecer la competitividad en el mediano plazo. Es importante aclarar que si bien estos recursos no provienen aún de la exportación directa de bonos de carbono, sino de un esquema de pago por resultados canalizado a través de un mecanismo multilateral (programa REDD+), esta experiencia sienta las bases para el desarrollo futuro de mercados de carbono más estructurados, donde la medición, la trazabilidad y la certeza regulatoria serán claves.



María Fernanda Rivera  
MAGA

Muchas de estas organizaciones no habían tenido un pago por el trabajo que hacen de preservar los bosques. Esto, además, abre la puerta para nuevas operaciones de este tipo que reconocen el trabajo que hacen. Esto les da un ingreso que les ayuda a proteger los mismos bosques de incendios forestales y mantenerlos sanos. Además, hay proyectos de entidades privadas, cooperativas, comunidades, municipalidades y de otros tipos que también están protegiendo en su mayoría bosque natural del país que nos ayuda a mantener la cobertura forestal.

Wall Street

**D** DOW JONES

▼ -408.99 (0.83%)

**49,003.41**  
Dow Jones

**N** Nasdaq

▲ +215.74 (0.91%)

**23,817.10**  
NASDAQ

**S&P**

▲ +28.37 (0.41%)

**6,978.60**  
S&P



MÁS INDICADORES

# ¿Habrá caída en las remesas desde Estados Unidos en este 2026?

## Radiografía de la migración y remesas 2026

Proyecciones de remesas (Millones de US\$)

Institución	Estimación 2025	Proyección 2026	Variación
Banguat	\$25,530	\$26,800	+5%
Cardinal	\$25,530	\$24,764	-3%

Por primera vez en 16 años, expertos proyectan una reducción en el envío de divisas desde EE.UU. debido al endurecimiento de la política migratoria y la disminución del número de guatemaltecos en el extranjero.

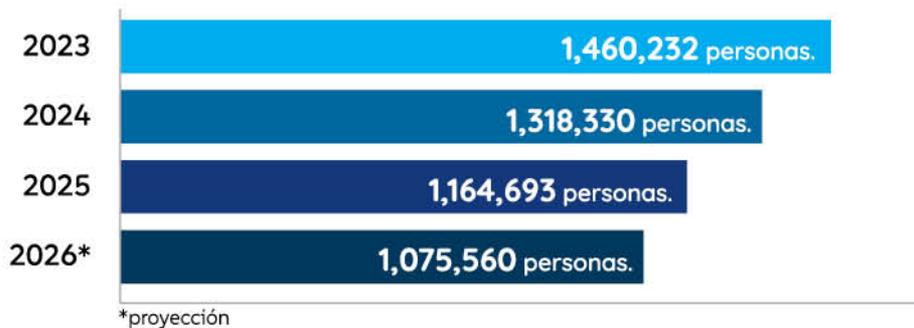
### Municipios con mayor riesgo (top 5 por peso de deportaciones)

Estos municipios verán la mayor cantidad de retornados y, posiblemente, la mayor baja en ingresos por remesas:



### El desplome del "stock" migrante en EE.UU.

El número de guatemaltecos en suelo estadounidense muestra una tendencia decreciente que impacta directamente en el potencial de envío de dinero.



mo y la inversión en los departamentos", señala Gómez.

Los focos rojos se encienden en municipios como Concepción Tutuapa y Malacatán, en San Marcos; Joyabaj, Quiché; y San Mateo Ixtatán, Huehuetenango. En estos lugares, el peso de las deportaciones es más alto y la falta de remesas golpeará directamente al sector construcción y comercio.

#### "Las remesas no van a disminuir"

En la otra acera se encuentra Álvaro González Ricci, presidente del Banco de Guatemala (Banguat). Para la autoridad monetaria, el panorama sigue siendo positivo, aunque más lento. El Banguat proyecta un crecimiento del 5%, esperando alcanzar los US\$26,800 millones en 2026, frente a los US\$25,530 millones registrados en 2025.

"Aquí tal vez el mensaje más importante es que las remesas no van a disminuir", afirma González Ricci. Su argumento se basa en la escasez de mano de obra en Estados Unidos: al haber menos migrantes, los sueldos suben, permitiendo que quienes se quedan envíen más dinero. Además, descarta que el nuevo impuesto del 1% al envío de divisas tenga un impacto real en el flujo.

#### Un país a la expectativa

Guatemala recibe un flujo de remesas que equivale al 20% de su Produc-

to Interno Bruto (PIB). Según diversas voces expertas, esta dependencia supera los ingresos por exportaciones y vuelve a la economía nacional vulnerable ante cambios en las leyes migratorias

de EE.UU. Por otra parte, el 50% de las divisas se consume en alimentos y servicios básicos para la supervivencia del hogar. El restante se divide en un 40% destinado a la inversión en vivienda y emprendimientos, mientras un 10% se reserva para el ahorro.

En ese contexto, el choque de visiones pone a Guatemala en una encrucijada. Por un lado, la frialdad de los datos de Cardinal que ven un mercado migratorio saturado y fronteras selladas; por otro, la confianza institucional del Banguat en la resiliencia del migrante.

Lo cierto es que, Cardinal señala que con una caída proyectada en el consumo y la construcción local, el 2026 será la prueba de fuego para la economía nacional.

Por primera vez en más de una década, el optimismo sobre el crecimiento infinito de las remesas en Guatemala se enfrenta a un balde de agua fría. Mientras que para muchos el flujo de dólares es un motor que nunca se apaga, una nueva proyección técnica advierte que 2026 podría ser el año del "frenazo" histórico.

Fredy Gómez, director de la firma de ciencia de datos Cardinal, sostiene una tesis clara: Guatemala atraviesa un cambio estructural. Según sus proyecciones, el país recibirá US\$24,764 millones en remesas durante 2026, lo que representa una caída del 3% respecto a 2025.

Este fenómeno ocurriría "por primera vez en 16 años", rompiendo una tendencia de crecimiento que parecía inagotable, según Gómez.

¿Por qué dejaría de crecer el dinero que envían los migrantes? La respuesta de Gómez es tajante: "Ya están cerradas las fronteras prácticamente". La población de guatemaltecos en EE. UU. (el stock migratorio) está disminuyendo.

De un pico de 1.46 millones de personas en 2023, se espera que para 2026 la cifra caiga a 1.07 millones, una reducción del 14% en solo tres años.

### El fenómeno de los "retornados definitivos"

A diferencia de años anteriores, donde ser deportado era solo un bache para intentar el viaje de nuevo, Gómez explica que hoy el retorno es definitivo. Las detenciones en la frontera han caído drásticamente (de 50 mil mensuales a casi cero), pero las detenciones internas por el Servicio de Inmigración y Control de Aduanas de Estados Unidos (ICE, por sus siglas en inglés) y las deportaciones van al alza.

Se estima que en 2026 retornarán 89 mil guatemaltecos, un incremento del 19% en los egresos. "El carácter definitivo de estos retornos afectará el consu-



**BANCO DE GUATEMALA**

# PIB REGIONAL Y DEPARTAMENTAL

Es una herramienta que provee información que permite identificar las principales actividades económicas de cada departamento, fortalecer sectores clave y promover el desarrollo local.

Consúltala en [banguat.gov.gt](http://banguat.gov.gt)

## Economía HOY

**Director Editorial**  
Aldo Martínez

**Reportero**  
Agustín Ortiz

### Editores

Alexis Batres | Byron Dardón

**Diseño y concepción visual**  
Benjamín Calderón

# Surge nuevo servicio de exportación: los bonos de carbono, oportunidad para generar divisas frescas

▶ Luego de que Guatemala lograra, después de dos décadas, vender bonos de carbono, se abre la oportunidad para aprovechar el mercado internacional y que se consolide un nuevo servicio de exportación.



## Como participar en la venta bonos de carbono

1. Atender a convocatorias del INAB.
2. Llenar formularios y completar expedientes (áreas, mediciones, requisitos legales, constancias, etc).
3. Esperar aprobación.
4. Firma de contrato.
5. Verificación en campo.
6. Registro en MARN.
7. Pago de la venta de carbono.

para todo el territorio nacional. En el proyecto, el Banco Mundial, se constituyó como comprador intermediario y es quien ahora vende en el mercado internacional las toneladas de carbono fijado.

## Los beneficios

En la actualidad hay 1,015 proyectos de conservación con muchos beneficiarios: ambientalistas de áreas protegidas, municipalidades, productores individuales, comunitarios, grupos asociados de comunitarios y empresas.

“Lo que pasa es que ahorita se está desperdiciando la cobertura boscosa del país, es como tener el agua y dejarla correr. Pero ahora, ya con un plan definido, podríamos meter un producto de exportación más al PIB”, dice Escobedo.

Con la consolidación de este sistema para fijar carbono la actividad forestal será más rentable. Si antes ya se competía con productos agrícolas, ahora va a ser mucho más atractivo estar dentro del sector.

Otro beneficio es que este servicio contribuirá a la balanza comercial del país, pues disminuirá en parte la dependencia de las remesas familiares.

Un tercer beneficio es que los recursos del pago llegan directamente a las economías locales en la provincia del país, aliviando en parte el problema de empleo y de migración, al tiempo que impulsará su desarrollo socioeconómico.

Durante una entrevista con Economía HOY, Francisco Escobedo, director ejecutivo de la Gremial Forestal, adscrita a Cámara de Industria de Guatemala, habló sobre la importancia de consolidar esta actividad como una fuente de ingresos más para el desarrollo socioeconómico de la provincia guatemalteca. A continuación, un extracto de esta.

Recientemente se anunció que el país recibió el pago de alrededor de US\$22 millones por la venta de bonos de carbono (Q175.4 millones), equivalentes a la captura de 4.8 millones de toneladas de este gas. Según Escobedo, en corto plazo las áreas boscosas nacionales podrían triplicar lo que se vendió, e incluso aumentarlo en mediano plazo, lo que podría significar ingresos anuales de entre US\$100 millones y US\$200 millones. En la actualidad, los precios en el mercado internacional varían entre US\$5 Y US\$30 por tonelada.

“Lo que hemos vendido históricamente es la madera y los productos forestales. Pero ahora surgió un nuevo mercado en donde podemos vender el carbono fijado, lo que se convierte en un servicio”, afirma esperanzado Escobedo.

Agrega que uno de los retos que enfrenta Guatemala en el contexto del mercado internacional de carbono radica en su tamaño y la fragmentación de sus tierras. A diferencia de algunos países sudamericanos, donde existen grandes extensiones de terreno y los productores individuales pueden ofrecer entre 1,000 y 2,000 hectáreas para la fijación de carbono, en Guatemala predominan las parcelas pequeñas, muchas de ellas de una hectárea o menos.

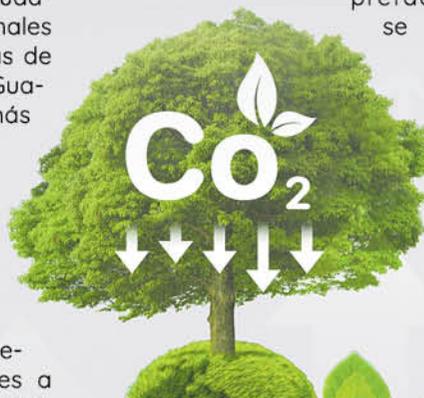
Según explicó, esta diferencia de escala significa que, mientras en Sudamérica los compradores internacionales pueden adquirir miles de toneladas de carbono de un solo vendedor, en Guatemala el proceso resulta mucho más complejo y disperso.

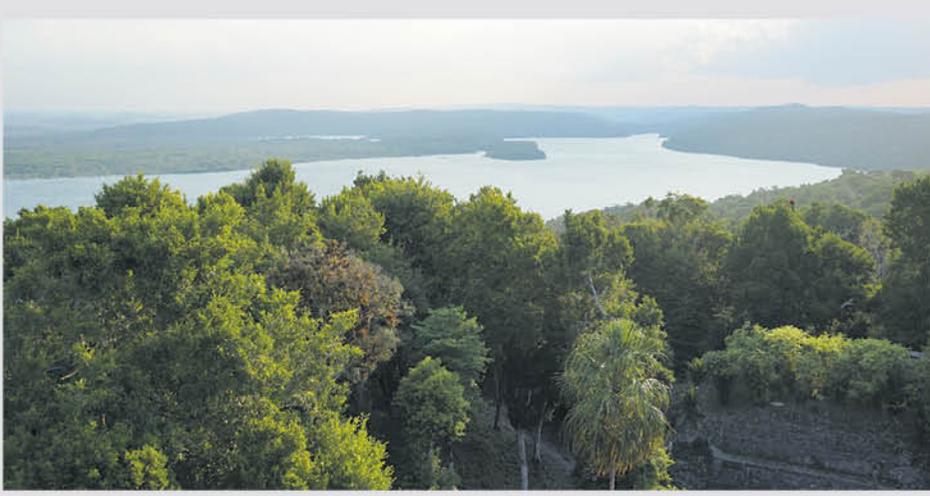
Y es que, para los compradores internacionales, es mucho más sencillo y eficiente negociar con un único proveedor que pueda ofrecer grandes volúmenes de carbono fijado en extensas superficies. En cambio, la realidad guatemalteca obliga a los compradores a interactuar con numerosos pequeños productores, lo que incrementa la dificultad administrativa y logística para concretar las transacciones.

Otro factor que se debe tomar en cuenta es que para entrar a un proyecto de este tipo se debe pagar un estudio de pre factibilidad, que cuesta alrededor de US\$300 mil, cantidad que

es muy elevada para los pequeños productores.

La buena noticia es que, en busca de solucionar esta situación, se creó el Programa de Reducción de Emisiones (PRE), que se convirtió en un proyecto que mide las toneladas del país y en donde los gastos en estudios de prefactibilidad se cubren





## Guatemala marca un hito con el primer pago por la conservación de sus bosques

Por: Agustín Ortíz - Soy502

Guatemala ha dado un paso decisivo en la economía ambiental global. El país recibió oficialmente el primer pago por la venta de bonos de carbono al Banco Mundial (BM), una transacción derivada del Programa de Reducción de Emisiones (PRE) que premia la labor de conservación de la naturaleza y la reducción verificada de emisiones de gases de efecto invernadero.

La ministra de Agricultura, Ganadería y Alimentación (MAGA), María Fernanda Rivera, detalló en conferencia de prensa que este primer desembolso asciende a Q175.4 millones (unos US\$22.6 millones), los cuales benefician directamente a 1,015 proyectos de conservación. Con esta operación, Guatemala se posiciona como el cuarto país de Latinoamérica y el Caribe en acceder a este tipo de financiamiento climático basado en resultados.

“Logramos cerrar un proceso de negociaciones de dos décadas, garantizando que el pago llegue a los verdaderos protectores de la naturaleza”, afirmó Rivera. Según la funcionaria, este primer tramo impacta a unas 230,000 personas de forma directa e indirecta, permitiendo a las comunidades adquirir insumos para la prevención de incendios forestales. La ministra explicó que el pago corresponde a las metas alcanzadas durante el año 2020, funcionando como una fase piloto para desembolsos programados hasta 2024.

La titular del MAGA destacó la relevancia de este suceso enfatizando que “en Guatemala se hizo historia en términos de los esfuerzos de protección a la naturaleza y del apoyo a las personas que contribuyen a la protección de la naturaleza”.

La funcionaria destacó que este pago no solo representa un beneficio económico, sino un sello de confianza internacional en la capacidad del país para gestionar sus recursos naturales de forma transparente y efectiva.

### Un programa con alcance nacional

El PRE, ejecutado por el Instituto Nacio-

nal de Bosques (INAB), es el motor detrás de este hito. De acuerdo a un informe de la entidad, esta iniciativa tiene un alcance “subnacional impresionante”, ya que abarca el 91.7% del territorio nacional y protege el 92% de las tierras boscosas del país, lo que equivale a aproximadamente 3.7 millones de hectáreas.

Según el documento, el objetivo central del PRE es abordar las causas de la deforestación y degradación forestal, promoviendo el aumento de la cobertura boscosa y el manejo sostenible.

El informe del INAB señala que bajo un acuerdo que se proyecta a 30 años, el programa tiene el potencial de reducir hasta 10.5 millones de toneladas de CO2, lo que podría generar ingresos totales de hasta Q403.5 millones (unos US\$52 millones) en pagos por resultados.

Para este primer período, los principios rectores acordados con el BM fueron la solidaridad, la equidad y la eficiencia. Estos valores aseguraron que el beneficio llegara a quienes realmente protegen el recurso, priorizando a aquellos sectores con menores ingresos.

### El rostro detrás de los bosques

Lejos de ser un concepto abstracto de finanzas internacionales, los bonos de carbono tienen un impacto directo en la economía local. El programa ha logrado crear más de 50 mil empleos en los diversos proyectos de conservación y manejo.

Entre los beneficiarios se encuentran pequeños productores vinculados a programas como Programa de Incentivos Forestales para Poseedores de Pequeñas Extensiones de Tierra de Vocación Forestal o Agroforestal (PINPEP), cooperativas, comunidades y empresas que ostentan la titularidad de la tierra.

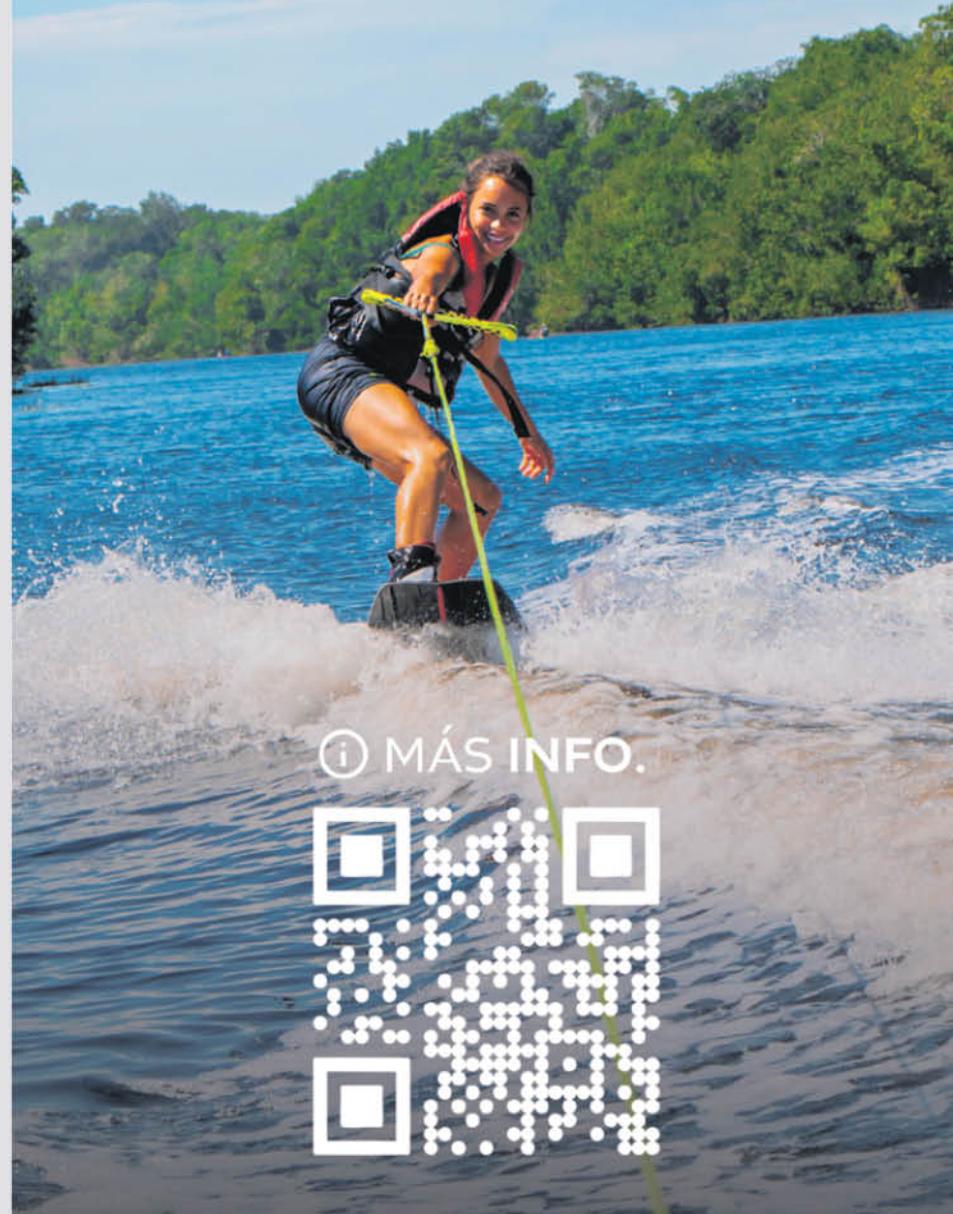
La ministra Rivera enfatizó la importancia de este modelo inclusivo. “Este es un proceso que venía desde hace mucho tiempo desarrollándose (...) se ha dado en el marco de un elemento de confianza en que este dinero va a llegar efectivamente a las zonas que son beneficiarias de este esfuerzo”, refirió.



# ESCUINTLA

## EXPLORALO, **VIVILO**, AMALO

Wakeboard en el Canal de Chiquimulilla



MÁS INFO.



# GUATEMALA

Planificá tu viaje en [exploraguatemala.gt](http://exploraguatemala.gt)

# Dominio generacional de milenials en la **demanda e inversión de vivienda en Guatemala**

El mercado de la vivienda en el país tiene un enfoque generacional, en donde la demanda y compra de unidades habitacionales está dominada por milenials.

Por: **Byron Dardón** - Soy502

Los milenials o generación "Y", nacidos entre 1981-1996, figuran con un 61.65% como los líderes en la demanda de la compra e inversión de vivienda en este competitivo mercado.

Según Humberto Olavarría, CEO de INTUS CORP, quien participó en la sexta edición de Perspectivas Económicas Inmobiliarias, organizada por la Asociación de Desarrolladores Inmobiliarios de Guatemala (ADIG), el mercado inmobiliario nacional refleja un cambio en los perfiles de compra. Dicho comportamiento está influido por la edad, la etapa de vida y la necesidad de inversión de largo plazo.

De acuerdo con el analista, con base en una muestra de 400 apartamentos, ubicados en un complejo habitacional de Ciudad de Guatemala en una de las zonas urbanas consolidada (áreas dentro de la ciudad con infraestructura completa), se observó que el común denominador entre los diversos segmentos de población es la demanda por unidades habitacionales de dos dormitorios.

En el caso de los milenials, que en conjunto representaron el 61.5% del total, se determinó que el grupo de jóvenes (25 a 35 años) que equivale al 34.5 del universo y que en un 79.3% son solteros, la motivación principal (45%) es vivienda; en tanto que otra parte del grupo tiene en mente invertir para percibir una renta (37%) y el resto (17%), está motivado por ambas razones.

En la otra parte de este grupo, que corresponde a los milenials adultos (35 a 45 años), en su mayoría casados (54%) y que representan el 27% de la muestra, se observó que la mitad (50%) tiene un enfoque en la inversión, mientras que un 35% piensa en vivienda y el restante 14% en ambas.

## El puente generacional

De acuerdo con la información presentada por el Director General de INTUS, la Generación X, cuya edad fluctúa aproximadamente entre 45 y 65 años, pertenece a un grupo de inversionistas consolidados, representando el 33% de la muestra. En este perfil dominan con un 66.3% los casados y persiste la preferencia por los apartamentos de dos dormitorios. En cuanto a su motivación principal, se observa que el 41% busca



Fuente: INTUS

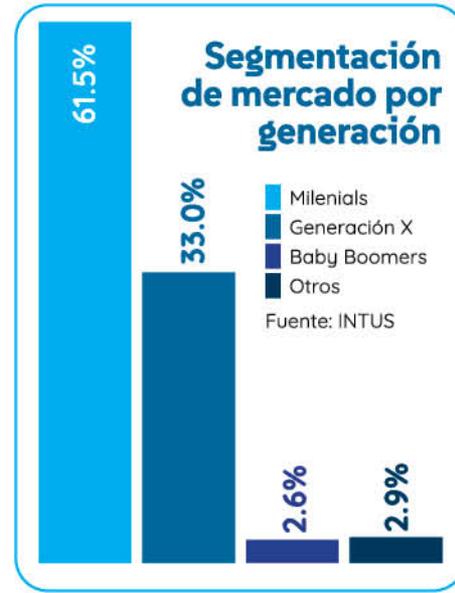
invertir para generar renta, mientras que el 31% busca una vivienda y el restante 28% tiene ambas motivaciones.

A diferencia de los millennials, cuya motivación suele dividirse entre primera vivienda e inversión temprana, la Generación X responde principalmente a dos variables: el proceso de "achicamiento" del hogar y la planificación de la jubilación.

Asimismo, este grupo lo integran

personas que dejan casas grandes una vez que los hijos han salido del hogar. De esa manera, el apartamento se convierte en una solución funcional. Menor metraje, mejor ubicación urbana, menor mantenimiento y acceso a amenidades que acompañan una nueva etapa de vida.

Un detalle importante de este grupo es que la mayoría de ellos, como se detalló anteriormente, realizan las



compras con fines de inversión. Según Olavarría, este comportamiento está directamente relacionado con el contexto del país; en donde se observa: ausencia de fondos de pensiones robustos, opciones limitadas en el mercado de capitales y una expectativa de vida cada vez más prolongada.

En el punto opuesto a los milenials se encuentran los Baby boomers (más de 65 años), que representan el 2.6 del universo. Este grupo muestra un patrón equilibrado entre la compra para vivienda y para inversión. Según los datos, el 45% tiene como motivación principal la vivienda, el 46% espera invertir para ganar renta y el 9% piensa en ambos motivos. Como en los otros segmentos, los departamentos con 2 habitaciones tienen la mayor demanda. De este conglomerado, el 63.3 por ciento son casados.

Los boomers compran tanto para vivir como para invertir. Están motivados por la salida de los hijos del hogar debido a que estos se independizan y la casa familiar se queda "grande", lo que motiva a una reorganización del patrimonio. En muchos de los casos, el buscar apartamentos responde a criterios de comodidad, ubicación y mantenimiento, sin abandonar el interés por generar renta. No obstante, la mayoría de las personas preferirían vivir en una casa.

En conclusión, según Olavarría, los millennials continúan liderando la demanda, tanto para vivienda como para inversión, con una clara preferencia por apartamentos de dos habitaciones ubicados en zonas urbanas consolidadas. De acuerdo con el experto, este comportamiento está marcando la dinámica del mercado y abre oportunidades en la planificación, el diseño del producto y las estrategias de comercialización, consolidando a la vivienda vertical como una respuesta alineada a este perfil de comprador.

# Asociación Bancaria y Universidad del Valle lanzan diplomado de gestión de riesgos

El diplomado de Gestión Integral de Riesgos es el resultado de una alianza de formación profesional de la Asociación Bancaria de Guatemala y la Universidad del Valle de Guatemala.

Por: Alexis Batres - Soy502

La ciencia, la tecnología, la banca y la educación se unen para dar forma a una enseñanza única que busca acercar las herramientas necesarias para que los profesionales guatemaltecos se actualicen y estén preparados ante un mundo laboral cambiante y demandante.

De esta cuenta, la Universidad del Valle (UVG), la Asociación Bancaria de Guatemala (ABG) y sus marcas, como la Escuela Bancaria de Guatemala (EBG), se unieron para lanzar un diplomado en Gestión Integral de Riesgos.

Erhard Schafer, director ejecutivo de la AGB, explicó que se trata de una alianza de alto impacto entre la excelencia académica de la UVG y la solidez del sistema bancario. "Vincula a una institución de vanguardia", dijo.

"Este esfuerzo responde a una realidad ineludible para dotar a profesionales con las mejores herramientas, para tomar las mejores decisiones", dijo Schafer.

Diana Velásquez, subgerente de Educación Bancaria y Financiera de la Escuela Bancaria de Guatemala, comentó que conciben la educación con una premisa clara e inteligente: "Responder a la realidad, tener aplicabilidad inmediata, con formación integral, para enfrentar los riesgos de manera transversal", comentó Velásquez.

## 60 años de la UVG

Roberto Moreno Godoy, rector de la Universidad del Valle, destaca que el propósito de esta casa de estudios, durante 60 años, ha sido poner al servicio de la sociedad, la ciencia, la tecnología y la educación.

"Eso nos ha enseñado que entablar alianzas con distintos actores es importante no solo para comprender

los retos que enfrentan y las necesidades de formación permanente que tiene el capital humano, sino que a la vez poder comprender mejor las necesidades y brindar una oferta compartida que redunde en el mejoramiento del servicio que prestamos todas las entidades", destacó Moreno.

Respecto de la alianza, señala que se trata de un diplomado de Gestión Integral de Riesgos que abordará distintos aspectos, desde los desafíos que representa la transformación digital y la inteligencia artificial.

"Este solo es un primer paso, luego tenemos algunas otras certificaciones que se trabajarán en temas como cumplimiento, lavado de dinero y otros de los aspectos que el sector bancario y financiero del país se enfrentan como un reto a nivel global que todos debemos estar listos para atender", añadió el rector.

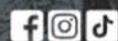
## Foro de alto nivel

Durante la presentación del diplomado, se contó con la participación del chileno Mario Ernst, consultor internacional en innovación y transformación digital, CEO de una consultora global, quien habló sobre los riesgos que deben asumir los humanos al enfrentarse a nuevas tecnologías como la Inteligencia Artificial.

"Las organizaciones implementan tecnologías y nuevas disciplinas y por eso se generan riesgos. El objetivo es hacer la relación de los humanos con la tecnología mucho más simple. Por eso, hay que aprovechar la IA como una herramienta para potenciar el trabajo de las personas, no para sustituirlos", señaló el conferencista.

Luego, participó Jon Landeta, un español quien compartió con los presentes "The Business of Happiness", o "El Negocio de la felicidad", quien se concentró en señalar que los humanos son más eficientes cuando trabajan con felicidad.

Con sus palabras, inspiró a los presentes a buscar la humanidad de las personas, por encima de los números, a conectar con los colaboradores de forma más directa, de ser un facilitador para su trabajo y no un obstáculo para su desarrollo personal y profesional.



# SANTA ROSA

## EXPLORALO, **VIVILO**, AMALO

Volcán Tecumburro

MÁS INFO.



# GUATEMALA

Planificá tu viaje en [exploraguate.gt](http://exploraguate.gt)



Escanée aquí  
Para nuestro  
contenido noticioso

soy502.com

Descubre **todo** el  
**contenido** que  
tenemos para ti



Regístrate aquí  
para acceder  
**GRATIS**  
a nuestros contenidos especiales  
Investigaciones y entrevistas exclusivas

Tu **espacio** de  
**información**



Escanée aquí  
Para la mejor  
información  
económica  
Economía **HOY**